

GENERAL TERMS AND CONDITIONS

The following General Terms and Conditions (hereinafter "GCT") are valid for any transaction done by Bridgestone Europe NV/SA, Latvijas filiāle(Bridgestone) within the territory of Latvia. They apply by default in absence of any other document clearly stating that it supersedes some or totality of the general terms and conditions.

DEFINITION

1. "the Goods" or "the Contract Product" - shall mean those groups of products that are designated by Bridgestone, covered by this contract, specified in the Appendix 1 to the Distribution Agreement, are supplied by Bridgestone or other source designated by Bridgestone to a Bridgestone Distributor. The goods are described in the Bridgestone's catalogue that has been electronically sent to the Distributor by e-mail and is also available on the Bridgestone homepage;
2. "the Seller" means Bridgestone Europe NV/SA,
3. "the Distributor" means entrepreneurs which cooperate with the Seller on the basis of the concluded Distribution Agreement.

PRICE & PRODUCT

1. The Price of the goods shall be consistent with the valid Price Lists of the Seller who may change them at any time with 2 weeks pre-notice.
 2. Pricing shall also be consistent in general with the sales conditions and payment term agreed periodically with the Distributor for each category of product and signed by him. Pricing includes on invoice and Off-Invoice discounts linked to some targets.
 3. In absence of a signed distribution agreement and of a signed mutually agreed targets and conditions at the start of a given period the Distributor is not entitled to any Off-Invoice discounts for that period.
 4. In case in a given period the Distributor does not reach the mutually agreed target quantities based upon which the discount and rebates are calculated and such result is not a direct consequence of ordered products unavailability, Bridgestone reserves the right to retroactively change the discounts and rebates in line with actual quantities, or in legitimate events to cancel the discount and rebates.
 5. Pricing can also be consistent in exceptional cases with specific conditions agreed in written prior to a delivery and confirmed by written by the Seller to the Distributor.
- In absence of such a written confirmation document prior to delivery the Seller shall not be liable to apply any special condition that could have been discussed.

VISPĀRĒJIE NOTEIKUMI UN NOSACĪJUMI

Zemāk norādītie Vispārējie noteikumi un nosacījumi (turpmāk – VNN) attiecas uz jebkuru Bridgestone Europe NV/SA, Latvijas filiāle(Bridgestone) veiktu darījumu Latvijas teritorijā. Tie ir piemērojami pēc noklusēšanas, ja nav cita dokumenta, kurā skaidri norādīts, ka tas prevalē pār atsevišķiem vai visiem vispārējiem noteikumiem un nosacījumiem.

DEFINĪCIJAS

1. "Preces" vai "Līguma preces" – nozīmē tās preču grupas, kuras norādījis Bridgestone, uz kurām attiecas šis Līgums, kas norādītas Izplatīšanas līguma 1.pielikumā, kuras Bridgestone vai cita Bridgestone norādīta persona piegādā savam Izplatītājam. Preces ir aprakstītas Bridgestone katalogā, kurš ir nosūtīts Izplatītājam elektroniskā formā pa epastu un ir pieejams arī Bridgestone mājas lapā;
2. "Pārdevējs" nozīmē Bridgestone Europe NV/SA,
3. "Izplatītājs" nozīmē komersantus, kas sadarbojas ar Pārdevēju, pamatojoties uz noslēgto Izplatīšanas līgumu.

CENA & PRECES

1. Preču cenai jāatbilst spēkā esošai Pārdevēja Cenu lapai, kuru Pārdevējs var laiku pa laikam mainīt, nosūtot paziņojumu 2 nedēļas iepriekš.
 2. Cenām tāpat vispārīgi jāatbilst pārdošanas nosacījumiem un apmaksas nosacījumiem, par kuriem periodiski tiek noslēgtas vienošanās ar Izplatītāju attiecībā uz katru preču kategoriju, kuras Izplatītājs paraksta. Cenās ir ietvertas rēķinu atlaides un Ārpus Rēķinu Atlaides, kas saistītas ar noteiktiem mērķa rādītājiem.
 3. Ja attiecīgā laika perioda sākumā nav noslēgts izplatīšanas līgums un parakstīta vienošanās par abpusēji saskaņotiem mērķiem un nosacījumiem, tad Izplatītājam nav tiesības par šo periodu saņemt Ārpus Rēķinu Atlaides.
 4. Ja attiecīgajā periodā Izplatītājs nenasniedz mērķus, kas noteikti pēc abpusējas vienošanās, balstotiem uz kuriem tiek aprēķinātas atlaides un bonusi, un šāds rezultāts nav iestājies tieši tāpēc, ka nav bijušas pieejamas pasūtītās preces, tad Bridgestone patur tiesības mainīt atlaides un bonusus ar atpakaļejošu datumu atbilstoši faktiskajiem apjomiem, vai juridiski pamatotos gadījumos atcelt atlaides un bonusus.
 5. Atsevišķos gadījumos arī cenu var noteikt pēc savstarpējas vienošanās, kas noslēgta rakstveidā un kuru rakstiski Izplatītājam apstiprinājis Pārdevējs pirms piegādes.
- Ja pirms piegādes veikšanas nav saņemts šāds rakstisks apstiprinājuma dokuments, Pārdevējam nav pienākums piemērot kādus speciālus nosacījumus, kas iespējams tika apspriesti.
6. Ja nav panākta citāda vienošanās, PVN un citas izmaksas (ja tādas ir) jāpievieno Cenai.

6. Unless otherwise agreed, VAT and other charges (if applicable) shall be added to the Price.
7. Seller reserves the right to offset any payables towards the Distributor against the receivables from the Distributor resulting from the sale of goods, for example, but not limited to: Off-Invoice discounts, warranty complains, correction invoices.

TERMS OF PAYMENT

1. The Distributor must agree to provide the Seller's with official legal and financial information about his company, with basic figures about his business activities including list of main assets and with proper guaranties about his solvency and the nature of his business in order to set appropriate targets and payment terms.
2. If the Distributor fails to pay for the goods either wholly or partially at the due date specified by the written selling conditions and payment term, the Seller will automatically issue interest note and the Distributor shall pay interest on such overdue amounts at a rate as prescribed by the local legal regulations at any time (statutory interest rate). Such overdue interest shall be calculated from the due date for such payment until the actual payment, on the basis of a 365-day year.
3. The Distributor shall pay the full invoice amount specified on the face of every invoice issued by the Seller without the benefit of any right of offset, counterclaim, recoupment or any other similar rights which the Distributor may have against the Seller, which rights shall be exercised in separate proceedings between the Distributor and the Seller.
4. The Distributor's disposal rights to the Goods shall expire in the case he fails to meet his financial obligations towards the Seller. In such a case, the Distributor shall, at his own cost and at the first written request by the Seller, return the Goods to the Seller or the Seller may collect the Goods from the Distributor at the Distributor expense.
5. At any time the Seller shall have the right to change the payment terms for future deliveries with a written notification prior to such deliveries.

DELIVERY OF THE GOODS AND RISK TRANSFER

1. Handover or delivery of the Goods shall depend on their availability. Should the Seller be unable to meet his obligations arising from the order referred to in the Basic Commercial Contract, he may terminate the Contract without notice or cancel the order or propose suitable alternative, informing the Distributor in writing about the existing situation and the reasons for which he is unable to fulfill the order.
2. Unless otherwise specified packing of the Goods shall be at the Seller's option and shall be standard packing customary for the type of goods.
3. Unless otherwise agreed, the Goods shall be handed over to the Distributor at the Seller's warehouse. If the Goods' delivery to the

7. Pārdevējs patur tiesības ieskaitīt jebkādas summas, kas maksājamās Izplatītājam, pret summām, kuras Izplatītājs ir parādā Pārdevējam un kuras radušās preču pārdošanas rezultātā, piemēram, bet ne tikai: Ārpus Rēķinu Atlaides, garantijas prasības, koriģētie rēķini.

MAKSĀŠANAS NOSACĪJUMI

1. Izplatītājam jāsniedz Pārdevējam oficiālo juridisko un finanšu informāciju par savu kompāniju, norādot pamata rādītājus, kas attiecas uz komercdarbību, norādot galvenos aktīvus, un jāsniedz pienācīgas garantijas par tā maksāspēju un komercdarbības veidu, lai noteiktu mērķus un maksāšanas nosacījumus.
2. Ja Izplatītājs pilnībā vai daļēji neveic apmaksu par precēm termiņā, kas norādīts rakstiskos pārdošanas un maksāšanas nosacījumos, tad Pārdevējs automātiski izsniegs paziņojumu par procentu aprēķinu un Izplatītājam jāmaksā procentus par nokavējuma periodu pēc tādas procentu likmes, kas attiecīgajā laikā norādīta vietējos tiesību aktos (likumīgie procenti). Šādas nokavējuma procentus jāaprēķina no datuma, kad bija jāveic apmaksu, līdz faktiskās apmaksas dienai, pieņemot, ka gadā ir 365 dienas.
3. Izplatītājam jāmaksā pilnu summu, kas norādīta uz Pārdevēja izrakstītā rēķina un tam nav tiesības piemērot ieskaitu, pretprasības, ieturējuma vai līdzīgas tiesības, kuras Izplatītājam varētu būt pret Pārdevēju. Šādas tiesības jāizmanto pēc atsevišķas vienošanās starp Izplatītāju un Pārdevēju.
4. Izplatītājs zaudē tiesības atsavināt Preces, ja tas nepilda savas finanšu saistības pret Pārdevēju. Šādā gadījumā Izplatītājam par saviem līdzekļiem un pēc pirmā Pārdevēja rakstveida pieprasījuma jāatgriež Preces Pārdevējam, vai Pārdevējs var paņemt preces no Izplatītāja par Izplatītāja līdzekļiem.
5. Pārdevējam jebkurā laikā ir tiesības mainīt apmaksas nosacījumus attiecībā uz nākotnes piegādēm, iesniedzot rakstisku paziņojumu pirms piegādes.

PREČU PIEGĀDE UN RISKU PĀREJA

1. Preču piegāde un nodošana ir atkarīga no to pieejamības. Ja Pārdevējs nevar izpildīt savas saistības, kas izriet no pasūtījuma, kas norādīts Pamata komerciālajā līgumā, viņam ir tiesības izbeigt Līgumu bez paziņojuma vai atcelt pasūtījumu, vai piedāvāt piemērotu alternatīvu, nosūtot Izplatītājam rakstisku paziņojumu par esošo situāciju un iemesliem, kuru dēļ viņš nevar izpildīt pasūtījumu.
2. Ja vien nav norādīts citādi, Preču iepakojumu izvēlas Pārdevējs un tam jāatbilst standarta iepakojumam, ko parasti izmanto attiecīgajam preču veidam.
3. Ja vien nav panākta citāda vienošanās, Preces jānodod Izplatītājam Pārdevēja noliktavā. Ja ir nolīgta Preču piegāde uz Izplatītāja noliktavu, tad transportēšanas laikā no Pārdevēja noliktavas

Distributor's warehouse has been agreed, during the Goods' transportation from the Seller's warehouse to the Distributor's warehouse all risks connected with the loss or damage of the Goods shall be borne by the Seller. At the moment of the Goods' delivery to the Distributor's warehouse, the risk shall be transferred upon the Distributor.

4. The Distributor shall during delivery, make an inspection of the Goods especially with regard to quantity, correctness of references, appearance and visible defects. The Distributor shall then date and sign the appropriate delivery document and notify any remarks or claims concerning the delivery. Unless otherwise specified, such inspection shall be final in all respects. If such inspection is not done or its result not consigned on the delivery document, the seller shall not be liable for any further claim involving error, obvious defects or damage claim resulting from this delivery.

5. In any case claims related to remarks notified on the delivery document must be submitted by the Distributor to the Seller within 30 days of the delivery date in order to be valid.

6. The Distributor is not entitled to refuse a delivery for which he placed a valid order. Any Good returned by the Distributor for whatever reason without a written consent of the Seller will impose on the Distributor obligation to incur logistic cost, unless otherwise agreed by the Parties. The proper procedure when the Distributor is contesting part or whole of a delivery is to accept the Goods and raise an official claim to the Seller who may then decide upon further actions.

7. The Seller ensures that all Goods delivered within the territory are compliant with all local rules and regulations. In case the Distributor has acquired similar Goods from another source outside the territory he is then responsible to insure such compliance with all local rules and regulations as well as product suitability on the territory and the Seller cannot be held liable in case of any such issue. The Distributor shouldn't sell the Goods outside EU however this restriction does not apply to sales to countries belonging to EFTA. The Seller does not guarantee that the Goods meet any legal regulations as may exist outside EU territory. Should the Distributor sell the Goods outside EU he is fully liable for compliance with legal regulations and product suitability in the destination country.

GUARANTEES, CLAIM ADJUSTMENTS AND OBLIGATIONS

1. The Seller shall be liable with regard to defects in the goods only when such defects are attributable to the Seller, and shall be exempt from all such liability when such defects are caused by the Distributor's or their customer's acts or omissions, including but not limited to, negligence, careless handling, inappropriate use, misapplication or any other use not in conformity with the Seller's specifications

2. The Seller guarantees that the Goods are free of any faults and defects connected with materials or with manufacturing process. If any defects

uz Izplatītāja noliktavu par visiem riskiem, kas saistīti ar Preču pazušanu vai bojājumiem, atbild Pārdevējs. Brīdī, kad Preces ir piegādātas Izplatītāja noliktavā, riski pāriet uz Izplatītāju.

4. Izplatītājam Preču saņemšanas brīdī jāveic to pārbaudi, īpaši attiecībā uz apjomiem, atsauču pareizību, izskatu un redzamiem defektiem. Tad Izplatītājam jāparaksta attiecīgu piegādes dokumentu un jānorāda visas piezīmes un prasības attiecībā uz piegādi. Ja nav norādīts citādi, šāda Preču pārbaude visos gadījumos ir galīga. Ja šāda pārbaude netiek veikta vai tās rezultāti nav norādīti uz piegādes dokumenta, tad Pārdevējs nav atbildīgs par nākotnes prasībām, kas attiecas uz kļūdām, redzamiem defektiem vai bojājumiem, kas radušies piegādes rezultātā.

5. Jebkurā gadījumā Izplatītājam jāiesniedz prasības, kas izriet no norādēm uz piegādes dokumentiem, 30 dienu laikā pēc piegādes datuma, lai tās būtu spēkā.

6. Izplatītājam nav tiesības atteikties no piegādes, attiecībā uz kuru viņš ir veicis spēkā esošu pasūtījumu. Ja Izplatītājs atgriež jebkādas Preces bez Pārdevēja rakstiskas piekrišanas, tad viņam jāsedz loģistikas izmaksas, ja vien Puses nevienojas citādi. Pareizā procedūra, kuru jāpiemēro gadījumā, ja Izplatītājs apstrīd visu piegādi vai daļu no tās, ir pieņemt Preces un celt oficiālu prasību pret Pārdevēju, kurš pēc tam pieņem lēmumu par turpmākām darbībām.

7. Pārdevējs nodrošina, ka visas Preces, kas tiek piegādātas teritorijas ietvaros, atbilst vietējiem noteikumiem. Ja izplatītājs ir iegādājies līdzīgas Preces no cita avota ārpus teritorijas, tad viņam ir jānodrošina atbilstību visiem vietējiem noteikumiem un preču piemērotību teritorijai, un Pārdevējs nav par to atbildīgs. Izplatītājam nevajadzētu pārdot Preces ārpus ES, tomēr šis ierobežojums neattiecas uz valstīm, kuras ietilpst Eiropas Brīvās Tirdzniecības Organizācijā. Pārdevējs negarantē, ka Preces atbilst jebkādam juridiskām prasībām, kas pastāv ārpus ES teritorijas. Ja Izplatītājs pārdod Preces ārpus ES, viņš pilnā mērā ir atbildīgs par atbilstības nodrošināšanu vietējiem noteikumiem un produktu piemērotību piegādes valstij.

ĢARANTIJAS, PRASĪBU GROZĪJUMI UN PIENĀKUMI

1. Pārdevējs atbild par preču defektiem tikai tad, ja šādi defekti radušies Pārdevēja vainas dēļ, un tiek atbrīvots no šādas atbildības, ja šādi defekti ir radušies Izplatītāja vai tā klientu darbību vai pārkāpumu dēļ, ieskaitot, bet neaprobežojoties ar nolaidību, nepienācīgu rīcību ar precēm, nepiemērotu lietošanu vai izmantošanu vai citādu lietošanu, kas neatbilst Pārdevēja specifikācijām.

2. Pārdevējs garantē, ka Precēm nav trūkumu vai defektu, kas saistīti ar materiāliem vai ražošanas procesu. Ja tiek atklāti kādi defekti, kas ietilpst šajā garantiju kategorijā, tad visas saistības, kas attiecas uz garantijas kompensācijām, segs vienīgi Pārdevējs. Pārdevējs izlems, vai Preces, par kurām iesniegtas

coming within the scope of the guarantee are discovered, all obligations connected with the compensation within the guarantee shall be the sole responsibility of the Seller. The Seller shall decide whether the goods covered by the complaint shall be repaired, replaced, or properly compensated. In no event shall the Seller be liable for any incidental, consequential or special damages. The Distributor shall, in demanding such remedy, submit to the Seller adequate proof as required by the Seller and the Seller shall, only when such demand is regarded appropriate, take remedial steps.

3. General terms and conditions of guarantee including claim adjustment procedure are stipulated in the Bridgestone East Europe's Warranty Policy which is available under our website with appropriate national domain. Changing these terms and conditions in the Bridgestone East Europe's Warranty Policy does not require the consent of the Distributor.

SALES & SERVICES PROVIDED TO FLEETS THROUGH CENTRAL BILLING AGREEMENTS

1. No Central Billing operation can be handled without a proper contract signed by a Fleet, Distributor and Bridgestone. Such contract must at least include:

a) List of third party Service providers authorized to deliver tasks including services and/or Goods. Such list can be an electronic list, updated periodically by the Bridgestone and informed to Fleet. Only Service providers listed, can provide a task for a vehicle of the Fleet,

b) The procedure for the Fleet to authorize a task requested by a Service provider for a vehicle of the Fleet. Without such authorization the Service provider cannot perform any task,

c) The procedure for the Service provider to establish a correct format and content of the Job Sheet related to the task authorized,

d) The procedure for the Bridgestone to confirm any Job Sheet related to a task approved by Fleet. Without such confirmation the Service provider is not entitled to receive payment by Bridgestone,

e) Prices of Goods and Services.

2. All third party Service providers involved in providing a task to Fleet vehicles under such contract must have signed a Service Agreement with Bridgestone that:

a) Confirms that Service provider has all technical abilities to provide such task including the technical capability to create and process Job Sheets according to the system and procedure established by the Seller,

b) Confirms that Service provider has all capabilities and knowledge to establish correct Job Sheet,

c) Defines rules and conditions for the Service provider to claim compensation to Bridgestone the Seller for the task done.

sūdzības, nepieciešamas izlabot, nomainīt vai pienācīgi kompensēt to vērtību. Pārdevējs nekādā gadījumā nebūs atbildīgs par gadījuma, izrietošiem vai speciāliem zaudējumiem. Ja Izplatītājs pieprasa šādu atlīdzību, tad tam jāiesniedz pietiekamus pierādījumus pēc Pārdevēja pieprasījuma un Pārdevējam jāveic jebkādas darbības tikai pēc tam, kad tas ir secinājis, ka pieprasījums ir pamatots.

3. Vispārējie garantiju nosacījumi, ieskaitot prasību grozīšanas procedūru, ir noteikti Bridgestone Austrumeiropas garantiju politikā, kas ir pieejama mūsu mājas lapas attiecīgās valsts domeinā. Bridgestone var veikt izmaiņas Bridgestone Austrumeiropas garantijas politikā bez Izplatītāja piekrišanas.

PĀRDOŠANA & PAKALPOJUMI, KO SNIEDZ AUTO PARKIEM CAUR CENTRALIZĒTAJĀM NORĒĶINU LĪGUMIEM -

1. Centralizēto rēķinu izrakstīšanu nevar veikt bez pienācīgi sagatavota līguma, ko parakstījis Auto parks, Izplatītājs un Bridgestone. Šādā līgumā jāietver vismaz:

a) Trešo personu, Pakalpojumu sniedzēju sarakstu, kas ir pilnvaroti veikt darbus, tai skaitā pakalpojumus un/vai piegādāt Preces. Šāds saraksts var būt elektronisks, Bridgestone var to periodiski papildināt un paziņot par to Auto parkam. Tikai sarakstā ietvertie Pakalpojumu sniedzēji drīkst veikt darbus attiecībā uz Auto parka automašīnām,

b) Procedūra, pēc kuras Auto parks apstiprina darbu, ko pieprasījis Pakalpojumu sniedzējs Auto parka automašīnai. Pakalpojumu sniedzējs nedrīkst veikt darbu bez šāda apstiprinājuma,

c) Procedūra, pēc kuras Pakalpojumu sniedzējs nosaka pareizo Darba Lapas formātu un saturu, kas attiecas uz apstiprināto darbu,

d) Procedūra, pēc kuras Bridgestone apstiprina jebkādu darba lapu, kas attiecas uz Auto parka apstiprināto darbu. Pakalpojumu sniedzējam nav tiesības saņemt samaksu no Bridgestone, ja nav šāda apstiprinājuma,

e) Preču un Pakalpojumu cenas.

2. Visām trešajām personām, Pakalpojumu sniedzējiem, kas iesaistīti darbu veikšanā Auto parka automašīnām saskaņā ar šādu līgumu, jānoslēdz ar Bridgestone Pakalpojumu līgumus par to, ka:

a) Pakalpojumu sniedzējs apliecina, ka viņam ir visas tehniskās iespējas veikt šādus darbus, ieskaitot tehnisko iespēju izveidot un apstrādāt Darba Lapas atbilstošais Pārdevēja ieviestai sistēmai un procedūrām,

b) Pakalpojumu sniedzējs apliecina, ka tam ir visas prasmes un zināšanas pareizas Darba Lapas izveidošanai,

c) nosaka noteikumus un priekšnosacījumus, pie kādiem Pakalpojumu sniedzējs var prasīt samaksu no Bridgestone par paveiktajiem darbiem.

3. Jebkādu šādu darba lapu jāgatavo Pakalpojumu sniedzējam un pienācīgi jāiesniedz Bridgestone vēlākais nākamajā darba dienā pēc

3. Any such Job Sheet must be established created by Service provider and sent properly submitted to Bridgestone at the latest on the work day following the date of completion of the task. Any task without proper Job Sheet confirmed by Bridgestone cannot be invoiced to Bridgestone. Only the Service provider is allowed to create a Job Sheet. Bridgestone reserves the right to decline any Job Sheet properly submitted by the Distributor later than 7 working days after the task was performed.

4. Any product sold within the frame of a central billing approved task will be subject to automatic replenishment of similar product by Bridgestone unless otherwise stated in the Service Agreement. In case of refusal by the Service provider to accept delivery of the replenished product he will be charged a logistic cost, and the Bridgestone can consider evaluating cooperation, presumptively to terminate cooperation upon Service Agreement and remove from the list of Service providers.

THE DISTRIBUTOR'S OBLIGATIONS

1. The Distributor may not make any changes in the Goods' descriptions placed directly on the Goods.
2. If the Distributor sells re-treaded tyres, he shall be under the obligation to inform his customers thereof.
3. All conditions of proper storage of the Goods, their mounting, applicable pressures, and other significant factors shall be closely observed by the Distributor, and shall be forwarded by him to the customers purchasing the Goods.

4. The Distributor shall properly display and advertise the Goods in full accordance with the Seller's guidelines and brand management policies.

PURCHASE OBLIGATIONS

1. Each half year the Seller, by issuing the Target Contract shall set sales targets, applied for each Contract Product, and the Distributor shall use its best to meet such a targets.
2. Unless otherwise agreed, the Target Contract shall be valid for 6 (six) months, from the date stated at the Target Contract. Target Contract shall take effect when both Parties will have signed it. Within this period, the Distributor is entitled to benefit, inter alia: to receive additional / special discounts, make use of promotions launched by the Seller. By signing the Target Contract the Distributor become an Authorized Bridgestone Distributor on the territory described in the distribution agreement.
3. After signing the distribution agreement and Target Contract, the Distributor obliges itself to purchase particular number and type of Contract Products, agreed between the Parties. Base on that the Seller obliges itself to sell those Contract Products under special conditions, called

darbu pabeigšanas dienas. Par darbiem, kas veikti bez Darba Lapas, ko pienācīgi apstiprinājis Bridgestone, nevar izrakstīt Bridgestone adresētus rēķinus. Tikai Pakalpojumu sniedzējam ir tiesības izveidot Darba Lapas. Bridgestone patur tiesības atteikt jebkuras Darba Lapas, kuras Izplatītājs pienācīgi iesniedzis vēlāk kā 7 dienu laikā pēc darba veikšanas.

4. Jebkuru preci, kas pārdota tāda darba ietvaros, ko apstiprinājusi centralizētā rēķinu izrakstīšanas sistēma, Bridgestone automātiski aizstās ar līdzīgu Bridgestone preci, ja vien Pakalpojumu līguma nav noteikts citādi. Ja Pakalpojumu sniedzējs atsakās pieņemt aizvietojošo preci, viņam jāsedz loģistikas izmaksas, un Bridgestone ir tiesības izvērtēt sadarbību, visticamāk izbeigt sadarbību saskaņā ar Pakalpojumu līgumu un dzēst to no Pakalpojumu sniedzēju saraksta.

IZPLATĪTĀJA PIENĀKUMI

1. Izplatītājam nav tiesības veikt jebkādas izmaiņas Preču aprakstos, kas izvietoti tieši uz Precēm.
2. Ja Izplatītājs pārdod atjaunotas riepas, tad viņam par to jāinformē klientu.
3. Izplatītājam precīzi jāievēro visus nosacījumus, kas attiecas uz Preču pienācīgu glabāšanu, montēšanu, piemērojamiem spiedieniem un citiem būtiskiem nosacījumiem, un par tiem jāinformē klientus, kas iegādājas Preces.
4. Izplatītājam pienācīgi jāizstāda un jāreklamē Preces pilnīgi atbilstoši Pārdevēja vadlīnijām un preču zīmju pārvaldības politikām.

PIRKŠANAS PIENĀKUMI

1. Reizi katrā pusgadā Pārdevējs Mērķa līgumā nosaka pārdošanas mērķus, kas attiecas uz katru no Līguma precēm, un Izplatītājam jāpieliek vislabākās pūles, lai tos sasniegtu.
2. Ja vien nav panākta cita vienošanās, Mērķa līgums ir spēkā 6 (sešus) mēnešus kopš datuma, kas norādīts Mērķa līgumā. Mērķa līgums stājas spēkā, kad to ir parakstījušas abas Puses. Šajā laika periodā Izplatītājam ir tiesības gūt noteiktus labumus, tai skaitā: saņemt papildu/speciālās atlaides, izmantot Pārdevēja veiktās pārdošanas veicināšanas kampaņas. Parakstot Mērķa līgumu, Izplatītājs kļūst par Bridgestone Autorizēto Izplatītāju teritorijā, kas norādīta izplatīšanas līgumā.
3. Pēc izplatīšanas līguma un Mērķa līguma parakstīšanas Izplatītājam ir pienākums nopirkt noteiktu Līguma preču skaitu un veidu, par kurām Puses ir vienojušās. Pamatojoties uz to, izplatītājs apņemas pārdot šīs Līguma preces saskaņā ar īpašiem nosacījumiem, kurus sauc par Atlaidēm (rēķinos norādītās atlaides, ārpus rēķinu atlaides), par kurām Puses ir vienojušās.
4. Ja izplatītājam pie zināmiem nosacījumiem tiek piešķirta rēķinos norādītā atlaide, tad gadījumā, ja Izplatītājs neizpilda Pušu nolgtos priekšnosacījumus rēķinos norādītās atlaides

<p>Discounts (On-Invoice discount, Off-Invoice discount), agreed between the Parties.</p> <p>4. In case the On-Invoice discount is given to Distributor in a conditional way, the On-Invoice discount might be recalculated and deducted from the total bonus assigned to Distributor, in case the Distributor does not meet basic conditions for On-Invoice discount, agreed between the Parties.</p> <p>5. If the Distributor achieves commonly agreed Sales Targets issued in signed by the Parties Target Contract and if the distributor has no pending overdue payments, the Distributor is entitled to receive additional discounts (Off-Invoice discount) described in Target Contract.</p> <p>Effective as of January 1, 2025</p>	<p>piemērošanai, tad rēķinos norādīto atlaidi var pārrēķināt un atņemt no kopējās Izplatītājam piešķirtās atlaides.</p> <p>5. Ja izpildītājs sasniedz kopējos nolīgtos Pārdošanas mērķus, kas norādīti Pušu parakstītā Mērķu līgumā un ja Izplatītājam nav nenosegtu pārmaksāto summu, tad izplatītājam ir tiesības saņemt papildus atlaides (Ārpus Rēķinu Atlaides), kas norādītas Mērķu līgumā.</p> <p>Spēkā no: 01.01.2025</p>
--	---